

# Hobi olarak başladığı işi ihracata taşımayı başardı

Ankara'daki Sabuni Firması zeytinyağlı, ballı, bademli, sütlü, havuçlu, kayısı, papatyalı sabunlar üretiyor

## ● Müzikten sabunculuğa

Birkan Sunar aslında müzik eğitimi almış bir halkla ilişkiler uzmanı. İstanbul'da uzun yıllar basın danışmanlığı yapmış. Ancak evlenip Ankara'ya giden ve çocuğunu büyütmek için kariyerine ara veren Sunar, tekrar iş hayatına dönmek istediğinde alanında iş bulamamış.

## ● Oğlu için yapıyordu

Amatörce bir merakla oğlu için yaptığı sabunları armağan ettiği arkadaşlarından büyük ilgi gören Sunar, üretimini artırıp iç pazara yönelmiş. Rotary Kulübü'nün, "Küçük Ölçekli İşletme Kurma Projesi" (KÖLİK) ile de işlerini geliştirmeyi başarmış. ■ 4'TE





# 'SABUNİ' doğallıkta direniyor

Özlem ELGÜN /ANKARA

Osmanlı İmparatorluğu döneminde bir meslek olan ve babadan oğula miras olarak bırakılan sabunluk ve sabunhaneler yavaş yavaş yok olma yolunda. Ama seneler önce hobi olarak başladığı sabun yapma işini mesleğe dönüştüren Birkan Sunar, hem bir geleneği devam ettiriyor, hem de kendisi için yapmaya başladığı sabunları yalnızca yurtiçine değil, yurtdışındaki meraklılarına da ulaştırıyor.

Müzik eğitimi almış bir halkla ilişkiler uzmanı olan Birkan Sunar, İstanbul'da uzun yıllar basın danışmanlığı yapmış. Evlenip Ankara'ya taşınan ve çocuğunu büyütme için kariyerine ara veren Sunar, tekrar iş hayatına dönmek istediğinde kendi alanında iş bulamadığını anlatıyor. Zaten çalışma koşullarını kendine ve çocuğuna göre ayarlamayı tercih eden Sunar, ilgisini hobi olarak ürettiği sabunlara yöneltmiş. Sabun yapmaya başlamadan önce de aromaterapik bitkisel ürünlere meraklı olan Sunar, ilk sabun yapma denemelerini evde oğlu için gerçekleştirmiş. Oğlu için yaptığı sabunları arkadaşlarına armağan ederken, onlardan gördüğü ilgi üzerine araştırmalarını artırmış ve bir kimyagerden danışmanlık desteği almış.

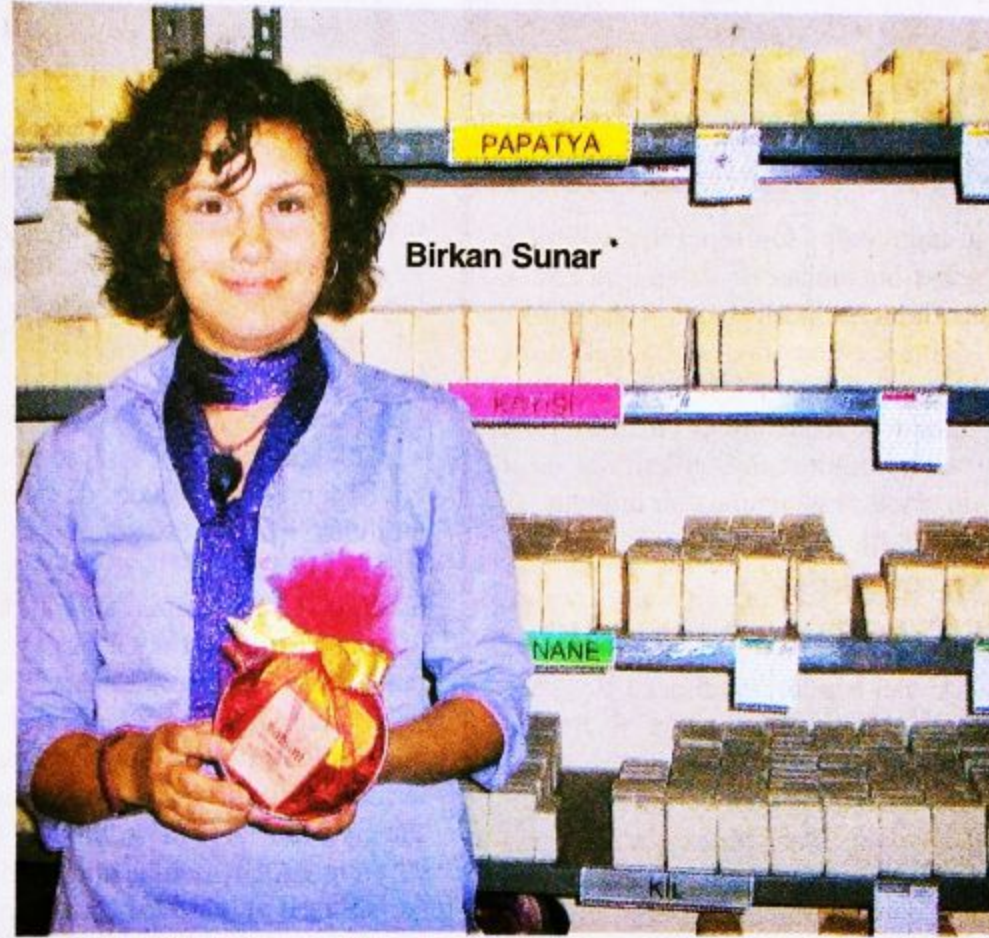
Birkan Sunar'ı işletmeci olmaya yönlendiren Rotary Kulübü'nün, Kü-

çük Ölçekli İşletme Kurma Projesi (KÖLİK) projesi olmuş. "KÖLİK, küçük bir sermaye ve az sayıda kişi ile evde dahi yapılmaya uygun işlerini kurmak isteyen girişimcileri desteklemeyi hedefliyordu" diyor Sunar. Sabun atölyesi projesiyle müracaat eden Sunar'ın projesi onaylanmış. İşletmesel eğitimleri aldıktan sonra 2002 yılında Turuncu Limited adıyla şirketleşmiş Birkan Sunar. 2003 yılında da Kadın Girişimcileri Derneği'nin (KAGİDER) Türkiye genelinde düzenlediği Girişimci Kadın Yarışması'na katılıp, yine onaylanan projesiyle danışmanlık desteği almış. Sabuni bu desteklerle hayal olmaktan çıkıp genç girişimci Sunar'ın işi olmuş.

## BUTİK HİZMET ÜRETİMİ

Birkan Sunar, butik hizmet tarzı üretimini Alacaatlı Köyü'ndeki küçük atölyesinde gerçekleştiriyor. Sunar, siparişe yönelik hizmet verdiği için iş yoğunluğuna göre civardaki köylü kadınlardan destek alıyor. Atölyede, üretimden ambalaja kadar her türlü çalışma, el yapımı. Sunar, üretimde birinci kalite sofralık zeytinyağı kullandıklarını ve sertifikalı ürünler tercih ettiklerini belirterek, üretime yönelik özelliklerini şöyle sıralıyor:

"Sofralık zeytinyağı bazlı ürünler aromaterapik yağlarla cilt tiplerine göre çeşitlendiriliyor. Ballı badem, sütlü, havuç, kayısı, papatya, biberiye, lavanta nane, menekşe, kil, yosun ve zeytinyağı olarak isimlendirilen 11 çeşit ürün var. İçeriğindeki tüm



Birkan Sunar

maddeler Türk Gıda Kodeksi'ne uygun, yemeklik hammaddeler. Bu ürünleri tercih etme nedenimiz Soğuk Proses üretim metodu. Ürünlerin besleyici özelliğinin kaybolmaması amacıyla kaynatma usulü üretim yapmıyoruz. Zeytinyağı da aslında fazla sıcaklıklarda işlem gördüğünde besleyici birçok özelliğini yitiriyor. Biz hammaddedeki kaliteyi sabunun içine sıkıştırıyoruz ki kişiler cilt temizliği kullanımında cildin doğal nem dengesini koruyabilsin. Hatta yumuşaklığını sürdürebilsin."

## KİŞİYE ÖZEL SABUN

Butik üretim çalışmasının tüm avantajlarını kullandıklarını belirten Sunar, kişi veya firmalara yönelik özel çalışmalar da yaptıklarını vurguluyor. Bir kişiye üretim yapmaları için

bin tane sabun almak gerekmediğini hatırlatan Sunar, "Eğer siz Sabuni ürünlerini tercih ederek birine özel bir ambalaj konsept hazırlamak istiyorsanız, size bir adet ürün bile hazırlıyoruz. Ürünün üzerine 'size özel üretilmiştir' şeklinde etiketleme yapıyoruz. Bu alıcı için de çok özel bir çalışma oluyor" diyor.

## İLK DOĞAL SABUN SİTESİ

Sabuni, Türkiye'nin ilk doğal sabun sitesinin sahibi. Hobi olarak bu işe başladığı zamanlarda çok ciddi bir kaynak sorunu yaşadığını anlatan Sunar, "Aslında Osmanlı'dan günümüze bizim geleneksel bir sanatımız olmasına rağmen yeterli derecede kaynak bulamadım. Yurtdışı kaynaklardan destek aldım. 2001 yılında atölyemi kurmadan önce bu kaynakla-

n bir site altında toplayıp doğal sabun meraklılarıyla paylaşmak istedim" ifadelerini kullanıyor.

## SABUNİ'YE NASIL ULAŞILIR?

Sabuni ürünlerine en rahat ulaşım internetten sağlanıyor. Genellikle Ankara'da olmak üzere Türkiye'nin belli başlı noktalarında satış yerleri bulunuyor. Bu satış yerleri internet sitesinden yeni katılımlarla birlikte güncelleniyor. Telefonla ürün almak isteyen atölyeden satış yapmak yerine kişinin en yakın satış noktası öneriliyor. Ama Van'daki müşteriye orada bir satış noktası olmadığı için internetten veya özel kargolama sistemiyle hizmet veriliyor.

Butik üretim yaptıkları için satış noktalarında seçici davrandıklarını belirten Sunar, tercih ettikleri noktalar arasında güzellik salonları, eczaneler ve ekolojik ürün marketlerini gösteriyor. Son dönemlerde artmaya başlayan Spa Merkezleri'yle de çalıştıklarını ifade eden Sunar, bunların haricinde firmalara promosyona özel üretimler yaptıklarını da kaydediyor.

## PAZARLAMA AĞI KURACAK

Girişimci kadınların çok büyük yardımlara gerek kalmadan küçük paralarla kendi sermayelerini oluşturabileceklerini bir kere de Sabuni olarak hatırlatmak isteyen Sunar, bunun için kadınlarla bir pazarlama ağı kurmak istediğini belirtti. Sunar, Kasım ayında hayata geçirmeyi planladığı projesini şöyle özetliyor: "Belli bir adette sabunu kişi buradan alacak, satacağı kâr marjı belli olacak. O sabunu sattığı zaman 10 taneyle başladıysa kazandığı parayla 20 tane alabilecek."